

Un caso emblematico

Cometal di Cuneo, dal 2001 utilizza con successo la soluzione FP SUITE proposta da Emmegisoft, con grandi benefici in termini di organizzazione, efficienza, qualità e servizio al cliente/a cura di Alberto Schoenstein

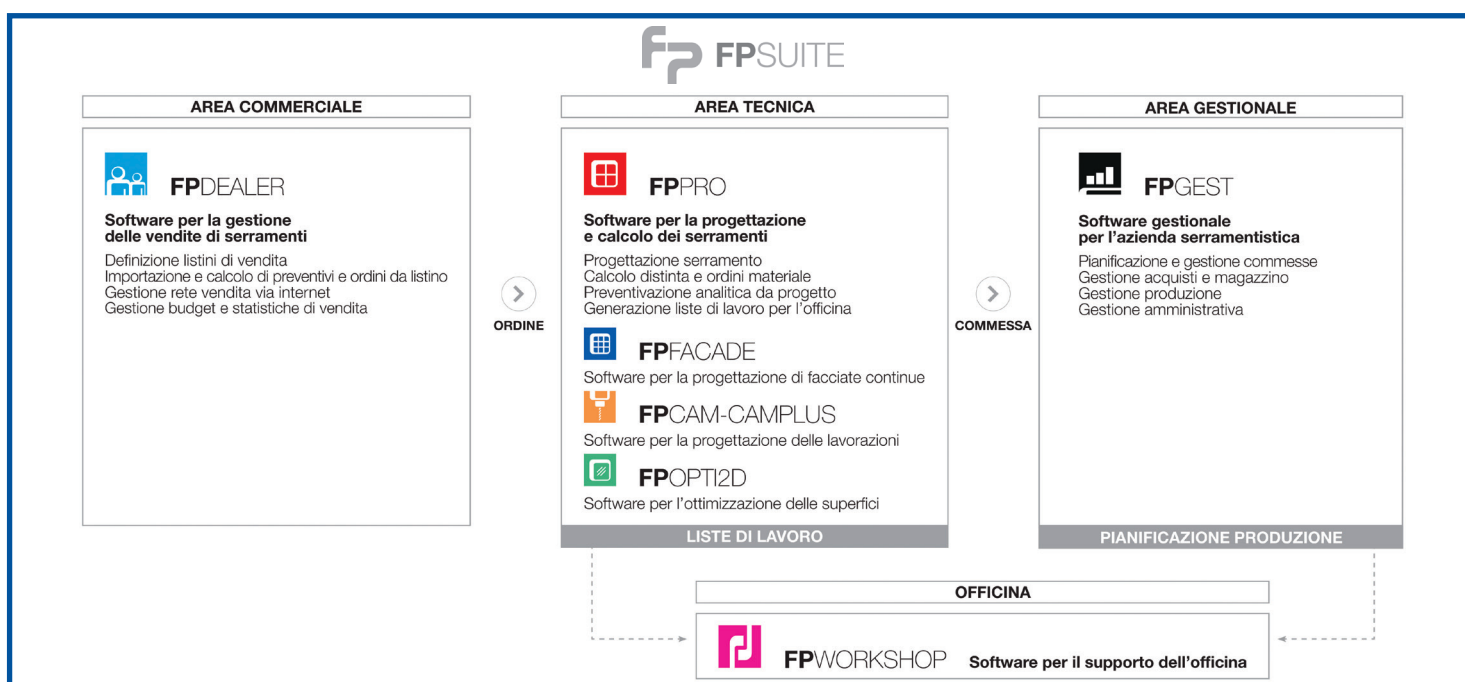
Nel mondo del serramento assistiamo, da parte delle aziende produttrici, ad una domanda crescente, di soluzioni software complete che possano coprire tutte le aree funzionali di un'azienda. La Cometal, azienda di Monesiglio (CN), che produce serramenti in Pvc, alluminio, alluminio-legno e persiane in alluminio, rappresenta, in questo senso, un'eccellenza. Già da anni segue, con la massima attenzione, lo sviluppo delle nuove soluzioni informatiche per poter rispondere all'esigenza di rendere sempre più digitale la propria esperienza lavorativa. Grande attenzione è riposta alla digitalizzazione dell'intero processo produttivo, prevedendo una completa integrazione di tutte le aree aziendali: commerciale, tecnica e produttiva. Per fare ciò Cometal ha scelto il software Emmegisoft. Ad oggi, dispone di FP PRO, il software principale di FP SUITE che include le funzioni fondamentali per



ogni azienda serramentistica: dalla progettazione del serramento, definizione e calcolo delle commesse, preventivazione analitica e gestione degli acquisti, alla generazione delle liste di lavoro per l'officina e gestione della marcatura CE.

Dal 2007 Cometal utilizza, inoltre, FP DEALER,

il programma collegato con FP PRO che serve ad elaborare preventivi ed ordini, partendo da listini predefiniti: FP GEST, il software gestionale, collegato con FP PRO e FP DEALER, specifico per il settore del serramento, che permette di pianificare e coordinare l'intero processo produttivo.





Cometal Srl

73

Sede: **Monesiglio, Cuneo**
 Suoerficie: **8000 mq coperti**
 Produzione: **finestre in pvc, in alluminio e a volte alluminio-legno e persiane in alluminio. E' in crescita il mercato degli scorrevoli che da speciali sono ormai diventati produzione standard e lavorazioni speciali curve o fuori misura**
 Macchine lavorazione pvc e alluminio: **Emmegi**
 Software: **Emmegisoft**
 Addetti: **circa 45**
 Sede: **8000 mq**
 Cliente: **rivenditori, show room**

tivo dell'azienda. Per ogni risorsa è predefinito un calendario con le attività richieste per garantire l'evasione delle commesse nei tempi previsti, secondo criteri di organizzazione ed efficienza. A supporto degli operatori in officina c'è FP Workshop, il modulo web aggiuntivo di FP PRO, che rileva i dati di produzione. Cometal è un esempio di eccellenza nell'applicazione completa di software specifico per il mondo del serramento. Abbiamo intervistato Maurizio Salvadori, responsabile dell'Information Technology in Cometal srl, che ci ha illustrato le applicazioni dei diversi software in azienda. "Attraverso l'informatizzazione di tutta la filiera produttiva, riusciamo ad utilizzare queste tecnologie in tutti i reparti dell'azienda. Grande è il vantaggio che Cometal riceve: alta qualità del prodotto e competitività sul mercato, eliminando tutti i tempi morti. In questo modo, ogni singola fase dei nostri processi viene così ottimizzata, permettendo di elevare la qualità del prodotto e dei servizi che offriamo".

Il rapporto con Emmegisoft e Emmegi è di lunga data: perché avete scelto questi partner e quali loro soluzioni utilizzate ora?

"Utilizziamo software Emmegisoft in tutte le diverse aree e abbiamo numerose macchine Emmegi nell'area di produzione dei serramenti in Pvc e alluminio. Grazie al software possiamo ottimizzare la gestione dei flussi e dei tempi. FP

SUITE è uno strumento unico che utilizziamo per la progettazione di serramenti in alluminio, alluminio-legno, Pvc. È uno strumento di progettazione "aperto" che permette di personalizzare, in modo semplice, i propri archivi e le proprie soluzioni tecniche. Inoltre, è possibile integrare all'offerta cliente serramenti fuori standard progettati su misura. Con FP SUITE abbiamo ottimizzato la produzione, aumentando la qualità dei prodotti. Ottimo risultato che contribuisce a fornire un'immagine positiva del marchio Cometal.

Quali sono i vantaggi per una azienda produttrice di serramenti che derivano dal poter avere sotto controllo tutto la propria filiera? Avete intenzione di effettuare nuovi passi verso una maggiore integrazione software o verso nuovi orizzonti come quello della digitalizzazione della vendita?

"I vantaggi attualmente sono riconducibili a poter fornire ai nostri rivenditori un applicativo per la gestione dei preventivi. Tutte le novità di prodotto, sono disponibili in tempo reale in modo da essere immediatamente fruibili in fase di elaborazione ordini. I rivenditori di Cometal sono molto numerosi, in continua evoluzione e dislocati in un'area estesa: risiedono in Piemonte, Liguria, Lombardia ma anche all'estero, in Francia. La politica di Cometal è basata sul passaparola e la qualità del prodotto. Oggi disponiamo di FP DE-

Alcuni vantaggi del software FP SUITE

- Rete vendita in grado di elaborare un'offerta completa senza dover chiedere informazioni all'ufficio tecnico
- Rete vendita capace di lavorare in mobilità ed essere sempre aggiornata sulle scelte commerciali e sui prezzi
- Un unico strumento per la progettazione per serramenti in alluminio, alluminio-legno, PVC
- Strumento di progettazione "aperto" che permetta di personalizzare, in modo semplice, i propri archivi e le proprie soluzioni tecniche
- Individuazione con facilità dello stato delle commesse e dell'avanzamento della produzione
- Consuntivazione dei tempi e costi di produzione

ALER CLIENT, ma stiamo valutando il passaggio a VIEW la nuova soluzione per uno vero show-room virtuale offerta da Voilàp". "Ecco perché crediamo nell'importanza dell'utilizzo, oltre che di macchine Emmegi di elevata precisione, anche di software in grado di sfruttarne al meglio tutte le potenzialità.. E non è tutto: con l'informatizzazione possiamo mantenere sotto controllo i magazzini e gli ordini di acquisto.

Ad esempio, sapere in tempo reale la disponibilità di un profilo o il valore del magazzino oppure l'evasione di un ordine. Fornire tempi di consegna precisi basati sulla pianificazione, valutando i carichi di lavoro prima di dare una risposta al cliente e successivamente individuare lo stato delle commesse e l'avanzamento della produzione e consuntivare i tempi e i costi di produzione".

Come è stato formato il vostro personale addetto al software e come vi trovate col servizio di assistenza da parte di Emmegisoft?

"La formazione viene fatta nel momento in cui viene installato il software e viene da me coordinata con ottimi risultati grazie al proficuo rapporto con Emmegisoft: si tratta di strutture organizzate e di persone disponibili ed esperte, con cui è facile lavorare grazie al dialogo e alla pronta risposta in caso di problematiche".

Emmegisoft è un'azienda del Gruppo Cifin, leader mondiale nella progettazione e produzione di sistemi per la lavorazione di profili in alluminio, Pvc, acciaio e del vetro. Software house dedicata a tutte le attività, le problematiche e le dinamiche del ciclo produttivo dei serramenti in alluminio, alluminio-legno, Pvc, ferro e delle facciate continue. (www.emmegisoft.com)